

Stagiaire – Analyste Corporate stratégie et business developpement

Rattachement:

Corporate Strategy

Localisation et disponibilité :

Paris (08) – 6 mois à partir de Décembre/Janvier 2022

Le Groupe JUVISE

Juvisé Pharmaceuticals est une entreprise pharmaceutique internationale spécialisée dans l'acquisition, la fabrication et la commercialisation de médicaments éthiques : des molécules originales non génériques à forte valeur thérapeutique, pour les pathologies oncologiques, cardiaques, neuropsychiatriques, rhumatologiques.

Bénéficiant d'un actionnaire unique, avec tous les avantages en termes de rapidité de décision et d'exécution que cela apporte, Juvisé Pharmaceuticals connaît une croissance à deux chiffres depuis plus de 10 ans. Cette ambition est aujourd'hui incarnée par plus d'une vingtaine de collaborateurs portés par une ambition entrepreneuriale commune et un management pragmatique d'inspiration anglo-saxonne.

Les équipes sont organisées en 5 Services :

- Growth Strategy
- Finance
- Pharmaceutical Affairs
- Technical Operations
- Marketing & Sales

Les valeurs reconnues de l'entreprise sont les suivantes :

1. Ethique et loyauté
2. Rigueur dans l'exécution
3. Performance bienveillante

Contexte du recrutement

Dans le cadre de son plan de développement, Juvisé souhaite renforcer son pôle M&A au sein de l'équipe qui gère l'ambitieuse croissance externe et le développement.

Dans ce contexte, l'équipe Growth Strategy est responsable de traduire la vision du CEO (ex-McKinsey & Co, Harvard) en différentes étapes stratégiques et de participer à l'indentification et la réalisation des opérations de croissance externe.

Description du poste

Positionné en bras droit de l'Associate M&A and licensing-in (ex. Biotech Développement Conseils, Ingénieur) et de la Manager Transaction & Strategy (Ex. Simon Kucher & Partners, PharmD, ESCP), le rôle du Stagiaire est de réaliser les projets à la demande directe du CEO et du Head of Corporate Strategy (ex-Boston Consulting Group, Accuracy, HEC) dont :

- Participation au Strategic Planning et à la définition de la stratégie de croissance
- Identification des opportunités d'acquisition et de licensing-in
- Veille commerciale et scientifique sur les aires thérapeutiques d'intérêt (i.e., oncologie, neurologie, cardiologie, etc.)
- Participation à l'exécution des deals M&A (valorisation financière et clinique)
- Participation aux activités de licensing-out et de business développement sur le portefeuille actuel
- Réalisation de projets de transformation (pricing, études d'opportunités...)

Profil recherché :

Profil académique :

Etudiant en formation supérieure scientifique (Médecine, Pharmacie, biologie) complétée d'un 3ème cycle en école de commerce

Première expérience en industrie pharmaceutique appréciée

Qualités recherchées :

- Appétit pour le secteur Pharma et la stratégie
- Compréhension rapide et intelligence relationnelle
- Capacité d'apprentissage et de structuration
- Esprit d'analyse et rigueur dans l'exécution
- Capacité à prioriser et à réagir vite
- Capacité à travailler en équipe
- Bonne communication et enthousiasme spontané
- Curiosité et sens de l'opportunité